

AVGS-COACHING

Su camino hacia el autoempleo

Gratuito. Individual. Orientado a la práctica.

De la idea a su propia empresa – con acompañamiento profesional,
financiado por la **Agentur für Arbeit** (agencia federal de empleo de
Alemania).

120 unidades didácticas · 6 módulos · Adaptado individualmente a usted

Business Start EU GmbH

businessstart.eu

¿Qué es el AVGS-Coaching?

Usted tiene una idea de negocio y desea dar el paso hacia el autoempleo, pero quizá aún no sabe con exactitud cómo pasar de la idea a un Businessplan (plan de negocio) terminado. Es justo aquí donde interviene el AVGS-Coaching.

¿Qué es un AVGS?

El **AVGS (Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein, vale de activación y empleo)** es un instrumento de fomento de la Bundesagentur für Arbeit (agencia federal de empleo de Alemania). Las personas demandantes de empleo con una idea de fundación seria pueden utilizarlo para acceder a un coaching profesional – **completamente gratuito**. Los costes los asume directamente la Agentur für Arbeit.

El coaching de un vistazo

Volumen	120 unidades didácticas de 45 minutos
Período	Flexible – según acuerdo y a su ritmo
Formato	Coaching individual – presencial u online
Coste	Totalmente gratuito con el vale AVGS
Resultado	Businessplan terminado, Finanzplan (plan financiero), solicitud del Gründungszuschuss y más
Proveedor	Business Start EU GmbH

Lo que usted obtiene al final del coaching

El AVGS-Coaching **no es un curso teórico**. Desde el primer momento trabajará en su proyecto concreto – y al final se llevará resultados tangibles.

✓ Businessplan terminado y presentable ante el banco	✓ Finanzplan completo a 3 años
✓ Gründungszuschuss (subvención para fundadores de la Agentur für Arbeit) solicitado con éxito	✓ Tragfähigkeitsbescheinigung (certificado de viabilidad del proyecto empresarial) incluida
✓ Sitio web en línea y visibilidad digital	✓ Preparación segura para el banco y la Agentur für Arbeit

¿Ya cuenta con un Businessplan?

Perfecto – en ese caso seguimos trabajando sobre esa base de forma específica. Revisamos y afinamos juntos su plan, lo hacemos viable para el banco y para la solicitud, y derivamos de él todos los próximos pasos. No tendrá que empezar de cero – partirá con ventaja.

Los 6 módulos – visión general

El coaching se estructura en seis módulos de contenido. El orden y las prioridades se adaptan individualmente a su situación.

Módulo 1

10 UD (unidades didácticas)

Persona fundadora y concepto

Objetivo: Su idea, sus fortalezas, su mercado – y el camino hacia el Gründungszuschuss.

- Evaluación del mercado y de la competencia
- Gründungszuschuss: requisitos y preparación de la solicitud
- Tragfähigkeitsbescheinigung: condiciones y criterios
- Hoja de ruta individual con hitos

Módulo 2

20 UD

Concepto de negocio y Businessplan

Objetivo: De su idea surge un Businessplan convincente y apto para el banco.

- Cartera de servicios, modelos de precios y grupos objetivo
- Análisis de mercado y de la competencia
- Todos los textos del Businessplan para la Agentur für Arbeit y el banco
- Desarrollo y optimización de textos asistido por IA (KI)

Módulo 3

20 UD

Finanzplan y financiación

Objetivo: Sus cifras – realistas, completas y convincentes.

- Planificación de ingresos y costes a 24 meses
- Plan de liquidez y necesidad de crédito
- Finanzplan para el Gründungszuschuss y para el banco
- Preparación de la entrevista con la Agentur für Arbeit y el banco

Módulo 4

10 UD

Gestión empresarial y herramientas digitales

Objetivo: Su oficina funciona – con procesos ágiles y las herramientas adecuadas.

- Software de contabilidad y facturación
- Proceso del pedido: del primer contacto al cobro
- Herramientas KI para correos, ofertas y textos estándar
- Visión general: seguros, impuestos, Gewerbeanmeldung (registro de actividad comercial)

Los 6 módulos (continuación)

Módulo 5

25 UD

Marketing y estrategia de captación

Objetivo: Cómo conseguir clientes – con la estrategia adecuada para su modelo de negocio.

- Estrategia de marketing y posicionamiento
- Red de recomendaciones y visibilidad local
- KI para marketing: textos, campañas, comunicación
- Plan de marketing para los primeros 90 días

Módulo 6

35 UD

Marketing online y digitalización

Objetivo: Su presencia digital – desde el sitio web hasta el primer anuncio en Google.

- Concepto de sitio web, SEO y contenidos
- Google Business Profil y gestión de reseñas
- Herramientas SEO: Ahrefs, Ubersuggest, Search Console
- Google Ads y estrategia de contenidos con KI

¿Por qué Business Start EU?

Individual, no de catálogo

Nada de programas estándar. El coaching se adapta a su situación, su proyecto y su punto de partida actual – tanto si está apenas comenzando como si ya cuenta con un Businessplan terminado.

Orientado a la práctica desde el primer momento

Desde la primera hora trabajamos en su caso concreto. No se llevará una carpeta de teoría – sino resultados reales que podrá utilizar de inmediato.

Gründungszuschuss y Tragfähigkeit de la mano

Businessplan, Finanzplan, preparación de la solicitud y Tragfähigkeitsbescheinigung – todo bajo un mismo techo. No tendrá que acudir a distintas instancias.

Moderno y digital

Herramientas KI, marketing online, contabilidad digital – le mostramos cómo trabajar con eficiencia y al día desde el principio.

¿Listo para el siguiente paso?

Reserve ahora una primera conversación gratuita. Comprobamos juntos si tiene derecho a un vale AVGS – y cómo podemos acompañar mejor su proyecto.

businessstart.eu · info@businessstart.eu